

Leistungs-
bereiche
Vor-
gehensweise

Unternehmens-
führung

Marketing
& Vertrieb

Prozess-
orientiertes
Qualitäts-
management

Personal &
Organisation

Interim-
Management

Analyse/
Istzustand

Unternehmens-
Planung

Kapazitäts-
Planung

Kosten-
Management

Krisen-
Management

Management-
Coaching

Marktanalyse
und
Positionierung

Marktgerechte
Produkt-
Entwicklung

Vertriebs-
Organisation

Vertriebs-
Strukturen

Vertriebs-
Strategien

Vertriebs-
Steuerung

Prozess-
Optimierung

Prozessanalyse

Ablauf-
Organisation

Qualitäts-
Management -
System

Projekt-
Management

Personalprozesse

Planung,
Beschaffung
und Auswahl von
Mitarbeitern

Personal- &
Organisations-
Entwicklung

Schulung, Training,
Coaching

Trennungs-
Management

Zeitlich befristete
Unterstützung
und Durchführung
von Projekten

Konzept-
erstellung

Umsetzung

Erfolgs-
kontrolle